

Таможенный представитель — исполнитель и партнер. Аспекты взаимодействия, кейс-практика

Бизнес-завтрак: «Как нас видят таможенные органы»

Максим Синицын, руководитель таможенного
департамента

28 мая 2025

WELLGO

wellgo.ru

Кто мы?

WELLGO

Компания WELLGO — преемник DHL Global Forwarding

> 90%

Экспертов из DGF

90+

Сотрудники
в RU, KZ, AE

35

Опытных
специалистов
по логистике

30

Квалифицированных
таможенных
декларантов

GLSN

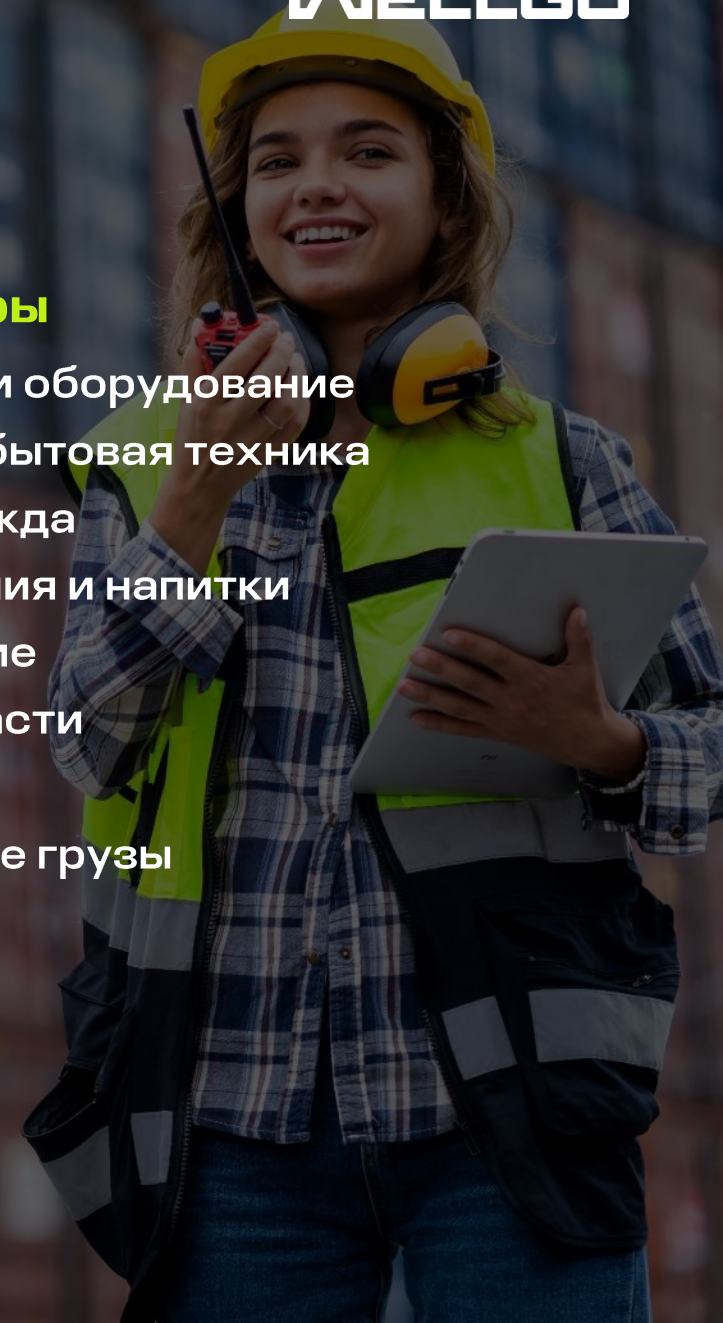
WELLGO — партнер
международной
логистической сети

ISO



Основные секторы

- Фармацевтика и оборудование
- Электроника и бытовая техника
- Текстиль и одежда
- Продукты питания и напитки
- ИТ оборудование
- Машины и запчасти
- Энергетика
- Химия и опасные грузы



Таможенная статистика 2024

WELLGO

8,167

трлн. руб.

|| +11,13% vs 2024

Бюджетное задание ФТС 2025

169

УЭО

Задача ФТС — увеличить до 250

11,2

тыс. организаций

|| 71% ДТ в 2024
|| 76,8% там. платежей

Категория низкого уровня риска

43,3

млрд. руб.

|| +67% vs 2023

Результативность постконтроля в 2024



Особенности постконтроля

- Правило Парето. Категория низкого уровня риска — основная цель
- Экстерриториальность
- Широкое применение формы контроля в виде «проверки документов и сведений» вместо камеральных проверок
- Централизованная методология
- Повышение регуляторных требований к импорту и правовые лакуны - обширная база оснований для новых кампаний

Инфраструктура таможенных операций

- ЦЭДы
- Диспетчеризация, балансировка нагрузки
- Унификация практики, размывание региональных особенностей
- Личный кабинет ФТС
- Большая доля авто- (регистраций, выпусков)
- Письменная коммуникация
- «Проверьте с таможней» — не работает, требуется самостоятельная выработка позиции

Реакция рынка — динамика количества таможенных представителей

WELLGO

2019 год

~500

организаций

2021 год

~650

организаций

2025 год

760

организаций

Выбор таможенного представителя – кто мне нужен?

WELLGO

Определение роли исполнителя

Декларант

Экспертиза
Декларанта
актуальна и не
ограничена
спецификой
отрасли

- Классификация
- Методология определения таможенной стоимости
- Запреты и ограничения
- Оценка рисков
- Выработка позиции

Таможенный представитель

Организация
операционного
процесса
декларирования и
взаимодействия с
таможней

- Контролируемость процесса ○
- Непрерывность процесса 24/7 ○
- Единообразие и стандартизация ○
- Цифровизация ○

Выбор таможенного представителя, важные аспекты оценки

WELLGO



Техническое задание при объявлении тендера

Из своей практики —
классификация, запреты и ограничения,
таможенная стоимость.

Обратить внимание в том числе на
комментарии к ТЗ



Договор таможенного представителя или комментарии к своему договору

Договор сбалансирован,
учитывает интересы обеих
сторон, таможенный
представитель готов отвечать
за свои ошибки.

Но готов аргументированно
отстаивать свои интересы



Структура коммерческого предложения

Неявные элементы стоимости
отсутствуют как в КП, так и на
сайте таможенного
представителя

Кейс-практика

WELLGO

«сделайте так или уйдем», «другие брокеры таких вопросов не задают», «это наша стандартная практика»

«выпустили же декларацию, значит все нормально с документами»

- Агентский НДС
- Снижение степени досмотра, неизъятие товара при АП



**Мы понимаем бизнес
наших партнеров
и помогаем оптимизировать
логистические цепи**



Максим Сеницын

**Руководитель таможенного
департамента**

Maxim.Sinitsyn@wellgo.ru

+7 800 770 7101 # 435

+ 7 916 441 6241

Let's Wellgo together

wellgo.ru